

件名: 疑い深い私も、2棟受注で納得しました。
送信日時: 20●●年 12月 10日 火曜日 0:46 PM
差出人: 株式会社●●●● ●●●●●●●●●●>
宛先: ●●●● ●●●●●●●●●●>

株式会社セレクト 御中 高橋社長 様

お世話になります。
昨日は折角お電話をいただいたのに出る事ができなくて大変申し訳
ございませんでした。
外出中(宴会の席)でありました為、転送されてきた事はわかって
いたのですが、どうしても出る事ができませんでした。

今回の講演会の感想ですが、あまりにも衝撃的すぎた、というのが
率直な感想です。

まだ、セミナーを一回も開催していないのにこんな事を言うのもお
かしいと感じられるかもしれませんが、これが当日私の目の前で実
際に2棟の受注に結びつけた高橋社長様の講演会に参加させていた
だいた率直な感想です。

お世辞を言うわけでは無いのですが、今まで住宅の販売という事に
関して、どんなコンサルタントでもフランチャイズでも実際に私の
目の前でお客様を受注まで持つて行く事はできませんでした。
(それに関してかなり高い授業料を払ってしまったのも事実です。)
言い方は悪いのですが、ウソかホントか自分の目で確かめなければ
信用しない私にとって、高橋社長様との出会えた事は本当に幸せな
事だと痛感しております。

すみません。今回の講演会の参加者募集の為の資料を添付してい
ただいたと書かれていたのですが、どうやらまだ届いていないよう
です。
誠にお手数お掛けして申し訳ありませんが、再度添付して送ってい
ただけませんか？

送信者: 青柳●●●●
□□□
株式会社●●●●●●●●●●
千葉県●●●●●
tel0476●●●●● fax 0476●●●●●
□□□

※ご利用者から頂いたメールです。
※守秘義務により取引先の社名は公表不可
※大量の集客名簿・受注契約書より、売れている効果を証明
(無料資料にて売れている効果をご確認頂けます。)